



Relationsskapande säljare och affärsutvecklare inom besöksnäring

Gästriklands Besöksnäring söker en varm och professionell nyckelperson för långsiktiga internationella affärsrelationer och destinationsutveckling.

Gästriklands Besöksnäring Ek förening är en samverkansdriven förening i stabil utveckling. Vi arbetar långsiktigt för att stärka besöksnäringen i hela Gästrikland med tillit, kvalitet och affärsmässighet som grund. Nu söker vi dig som vill bli en del av detta arbete över tid och bidra till både affärsutveckling och samverkan.

Om rollen

I rollen arbetar du med affärsutveckling, försäljning och relationsbyggande gentemot samarbetspartners och aktörer inom besöksnäringen. Du utvecklar och representerar Gästriklands samlade utbud av upplevelser och leder samverkansprocesser tillsammans med lokala företag och andra aktörer.

Du har ett tydligt ansvar som processledare. Det innebär att du skapar struktur, sätter gemensam riktning och säkerställer framdrift i utvecklingsarbete där flera aktörer och affärsområden samverkar. Du följer upp arbetet så att det leder till konkreta, affärsmässiga och långsiktiga resultat.

Du deltar i möten, nätverk och säljaktiviteter och arbetar tillsammans med lokala företag för att ta fram och paketera erbjudanden som är hållbara, trovärdiga och affärsmässigt långsiktiga.

Arbetsuppgifter i urval

- driva affärsutveckling och försäljning
- bygga och utveckla långsiktiga relationer med samarbetspartners
- representera Gästriklands samlade erbjudande i relevanta sammanhang
- leda och samordna samverkansprocesser med flera aktörer
- skapa struktur, följa upp och säkerställa framdrift i pågående arbete
- utveckla och paketera produkter tillsammans med lokala företag

Vem vi söker

Vi söker dig som är varm, professionell och förtroendeingivande. Du är trygg i din roll, van att ta ansvar för både affär och process och trivs med långsiktigt relationsbyggande.

Mycket god engelska i tal och skrift är ett krav. Tyska är meriterande. Erfarenhet från besöksnäring, affärsutveckling eller processledning är meriterande.

Om uppdraget

Uppdraget inleds som ett konsultuppdrag med ambition om långsiktigt samarbete.

Placering Gästrikland

Omfattning enligt överenskommelse

Tillträde enligt överenskommelse

Ansökan

Skicka din ansökan till

eva@gastriklandsbesoksnaring.se

Sista ansökningsdag 28 februari 2026.

Urval sker löpande.

Vi har valt att genomföra rekryteringen utan stöd av rekryteringsföretag.

Välkommen med din ansökan!